

Helena Nordin

Läkemedelskonsulent

Göteborg, Sverige | helena.nordin@gmail.com | +46 76 345 67 89 | linkedin.com/in/helenanordin



Resultatdriven läkemedelskonsulent med 10 års erfarenhet av medicinsk försäljning och läkarkontakt inom onkologi, kardiologi och primärvård för ledande läkemedelsbolag, senast AstraZeneca. Kombinerar djup medicinsk kompetens med bevisad förmåga att bygga långsiktiga relationer med förskrivare och nå starka försäljningsmål på en konkurrensutsatt marknad. Vana vid utbildning av medicinsk personal och presentationer på kongressnivå.

■ ERFARENHET

Senior läkemedelskonsulent – Onkologi, AstraZeneca, Göteborg

Apr 2019 – Nuvarande

Ansvarar för onkologiportföljen i Västra Götalandsregionen med fokus på lungcancer- och bröstcancerpreparat, riktat mot onkologer, internmedicinare och sjukhusapotekare.

- Uppnådde **128 % av försäljningsmålet** under 2023 och **119 %** under 2022 inom onkologisegmentet
- Identifierade och bearbetade **85 nyckelkunder (KOL)** på universitetssjukhus och regionsjukhus i regionen
- Drev **14 sjukhusupphandlingar** till förmån för AstraZenecas produkter i samarbete med Market Access-teamet
- Anordnade och presenterade vid **6 regionala sympoier och 2 nationella kongresser** inom onkologi per år
- Minskade tid till förskrivning för nytt preparat med **6 veckor** jämfört med nationellt genomsnitt

Läkemedelskonsulent – Kardiologi & Primärvård, AstraZeneca, Göteborg

Feb 2015 – Mar 2019

Sålde kardiiovaskulära preparat och diabetesläkemedel till kardiologer, diabetologer och allmänläkare i Göteborg och Bohuslän.

- Rankades **topp 3 nationellt** för SGLT2-hämmareförsäljning under 2017 och 2018
- Etablerade **djupa relationer med 60+ primärvårdsläkare** och regelbunden kontakt med 20 specialistläkare
- Genomförde **200+ läkarbesök per kvartal** med konsekvent uppföljning och behovsanpassad argumentation
- Utbildade **distriktssköterskor och diabetessjuksköterskor** i hantering av nya insulinprodukter och injektionspennor

Medicinsk representant, Pfizer, Stockholm

Jun 2013 – Jan 2015

Introducerades till läkemedelsbranschen med ansvar för Pfizers vaccinportfölj och primärvårdsläkemedel i Stockholmsområdet.

- Nådde **108 % av försäljningsmålet** under första hela verksamhetsåret
- Erhöll intern utmärkelse **"Rising Star"** för bäst resultatutveckling bland nya konsulenter 2014
- Genomförde **provaccineringskampanjer** hos 40 vårdcentraler under influensasäsong 2013–2014

■ UTBILDNING

Biomedicin, kandidatexamen, Göteborgs universitet, Göteborg

Sep 2009 – Jun 2012

Inriktning mot farmakologi och fysiologi. Examensarbete om mekanismer bakom EGFR-hämmare vid lungcancer.

Läkemedelssäljarutbildning (SALJ), LIF – de forskande läkemedelsföretagen, Stockholm

Aug 2013 – Oct 2013

Branschcertifierad utbildning för läkemedelskonsulenter med fokus på etik, regelverken (LIF:s etiska regler) och medicinsk kommunikation.

■ KOMPETENSER

Medicinsk försäljning • KOL-relationer • Onkologi • Kardiologi / Diabetologi • CRM (Veeva) • Sjukhusupphandling • Market Access • Kongresspresentationer • Medicinsk kommunikation • Affärsutveckling

■ CERTIFIERINGAR

LIF-certifierad läkemedelskonsulent, LIF

Oct 2013 – Oct 2013

Veeva CRM (avancerad användare)

■ SPRÅK

Svenska (modersmål) • Engelska (flytande)

■ REFERENSER

Per Holmström, Business Unit Director, Oncology, AstraZeneca, per.holmstrom@astrazeneca.com, +46 70 890 12 34

Dr. Annika Lindblad, Onkolog och KOL, Sahlgrenska Universitetssjukhuset, annika.lindblad@vgregion.se, +46 73 901 23 45

■ FRITIDSAKTIVITET

Medlem, Unionen

Jun 2013

Fackligt engagerad i arbetsplatsrelaterade frågor och kollektivavtalsfrågor inom läkemedelsbranschen.

Volontär, Cancerfonden (insamling)

Jan 2020

Deltar i Cancerfondens årliga insamlingsevent Rosaloppet och organiserar företagsteam vid AstraZeneca.