

# Fredrik Lindqvist

## VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR



Stockholm, Sverige | fredrik.lindqvist@gmail.com | +46 70 234 56 78 | linkedin.com/in/fredrikindqvist

Erfaren verkställande direktör med 15 års erfarenhet av att leda börsnoterade och privatägda industriföretag med omsättning upp till 4 miljarder kronor. Har drivit framgångsrika transformationsresor inom digitalisering, internationell expansion och organisationsutveckling, med dokumenterade resultat i form av ökad lönsamhet och stärkt marknadsposition. Bred bransch erfarenhet från tillverkningsindustri, teknologi och professionella tjänster. Söker nästa ledarskapsutmaning i ett tillväxtbolag med ambition att nå ny skala.

## ERFARENHET

**Verkställande direktör**, Atlas Copco, Divisionen Industriverktyg och Lösningar, Stockholm Jan 2018 – Nuvarande  
Affärsansvar för en global division med verksamhet i 35 länder, ca 3 200 medarbetare och en årlig omsättning på 3,8 miljarder SEK.

- Drivit **EBITA-marginalförbättring från 14 % till 21 %** under perioden 2018–2024 genom strukturell kostnadsoptimering och premiumprissättning
- Lett förvärvet och integrationen av två bolag i Tyskland och USA till ett **totalt transaktionsvärde om 920 MSEK**
- Genomfört global digitaliseringsagenda – implementerat ny ERP-plattform och IoT-lösningar i produktionsanläggningar i **8 länder**
- Byggt ett ledningsteam med hög prestationskultur; **medarbetarengagemang ökade från 68 till 81 poäng** (Gallup) under mandatperioden
- Erhöll Atlas Copcos interna utmärkelse *Best Performing Division* tre år i rad (2021–2023)

**Vice VD och affärsområdeschef**, Sandvik Machining Solutions, Stockholm Mar 2013 – Dec 2017  
Ledde affärsområdet med ansvar för P&L, produktutveckling och global försäljning inom skärande verktyg.

- Ökade affärsområdets omsättning med **38 % på fyra år** genom geografisk expansion i Sydostasien och Indien
- Lanserade ny produktplattform för additiv tillverkning som genererade **420 MSEK i ny omsättning** under perioden
- Ledde omstrukturering som minskade operativa kostnader med **180 MSEK per år**

**Affärsutvecklingschef**, Ericsson, Stockholm Jun 2008 – Feb 2013  
Strategiskt affärsutvecklingsansvar inom Ericssons segment för nätverksprodukter och tjänster.

- Identifierade och strukturerade strategiska partnerskap i Mellanöstern och Afrika värda totalt **1,4 miljarder SEK**
- Ledde tvärfunktionellt team om 12 personer i projekt för marknadsinträde i Saudiarabien
- Samarbetade tvärfunktionellt med kollegor och externa parter för att säkerställa hög kvalitet i leveranserna

## UTBILDNING

**MBA i Strategi och ledarskap**, Handelshögskolan i Stockholm (HHS), Stockholm Aug 2006 – May 2008  
Tvåårigt MBA-program med inriktning mot strategi, ledarskap och internationell affärsutveckling. **Avgångsprojekt med betyget A** i samarbete med Scania.

**Civilingenjör, Industriell ekonomi i Industriell ekonomi och produktion**, KTH (Kungliga Tekniska högskolan), Stockholm Aug 2000 – Jun 2005  
Femårig civilingenjörsexamen med fördjupning inom produktionsledning och finansiell analys.

## KOMPETENSER

P&L-ansvar och affärsstyrning • Strategisk planering och transformation • Förvärv och integration (M&A) • Internationell expansion • Organisationsutveckling och ledarskap • Digitalisering och ERP-implementering • Stakeholder management och styrelsearbete • Premiumprisstrategier • Lean och operationell excellens • Investerarberedda presentationer

## CERTIFIERINGAR

**Board Director Certification**, Styrelseakademien Sverige Apr 2019 – Apr 2019

## SPRÅK

Svenska (modersmål) • Engelska (flytande) • Tyska (arbetskunskaper)

## REFERENSER

Referenser lämnas på begäran

## FRITIDSAKTIVITET

**Styrelseledamot, Teknikföretagen** Jan 2020  
Vald ledamot i branschorganisationens styrelse med fokus på kompetensförsörjning och industriell konkurrenskraft.