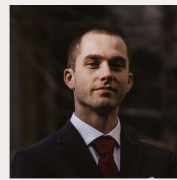


Duarte Vasconcelos

DIRETOR COMERCIAL



Lisboa, Portugal | dvasconcelos@gmail.com | +351 912 754 301 | linkedin.com/in/duartevasconcelos

Diretor comercial com 13 anos de experiencia nos setores de retalho e grande distribuicao. Liderou equipas de ate 42 comerciais e geriu carteiras de cliente com faturacao anual superior a 28 milhoes de euros. Experiencia solida na Sonae MC e na gestao de parcerias estrategicas com marcas nacionais e internacionais.

EXPERIÊNCIA

Diretor Comercial, Sonae MC, Maia

Jan. de 2019 – Presente

Responsavel pela area comercial de produtos frescos para a rede Continente, abrangendo 320 lojas a nivel nacional.

- Geriu portfolio de **1400 referencias** com faturacao anual de 28,3 milhoes de euros
- Aumentou a margem bruta em **2,1 pontos percentuais** ao renegociar contratos com 45 fornecedores
- Liderou equipa de **42 gestores de categoria e comerciais** em 4 regioes
- Lancou a gama **Continente Bio** com 87 SKUs que atingiu 3,4 milhoes de euros no primeiro ano

Gestor Comercial Senior, Jeronimo Martins, Lisboa

Jun. de 2014 – Dez. de 2018

Gestao comercial de categorias de mercearia para a rede Pingo Doce.

- Responsavel por **680 referencias** com volume de vendas de 14,2 milhoes de euros anuais
- Negociou condicoes com **32 fornecedores**, obtendo poupanças de 1,8 milhoes em 3 anos
- Coordenou **6 campanhas promocionais** por ano com ROI medio de 4,2x

Gestor de Conta, Unilever FIMA, Lisboa

Set. de 2011 – Mai. de 2014

Gestao de contas-chave no canal moderno (Continente, Pingo Doce, Auchan).

- Cresceu o volume de negocio em **18%** nos primeiros 2 anos na conta Continente
- Implementou planogramas otimizados que aumentaram a rotacao de produto em **12%**

EDUCAÇÃO

Licenciatura in Gestao de Empresas, ISCTE - Instituto Universitario de Lisboa, Lisboa

Set. de 2007 – Jul. de 2011

Especializacao em marketing e estrategia comercial. Media final de 15 valores.

HABILIDADES

Negociacao Comercial • Gestao de Equipas Comerciais • Category Management • Trade Marketing • Analise de P&L • CRM (Salesforce) • Gestao de Grandes Contas (KAM) • Planeamento Comercial • Excel Avancado e Power BI • Retalho e Grande Distribuicao

CERTIFICAÇÕES

Programa de Gestao Avancada (PGA), Nova SBE

Set. de 2020 – Jun. de 2021

IDIOMAS

Portugues (nativo) • Ingles (fluyente) • Espanhol (intermedio)

PROJETOS

Lancamento Gama Continente Bio

Jan. de 2021 – Dez. de 2021

Concepcao e lancamento de uma gama de produtos biologicos de marca propria.

- Selecionou **23 fornecedores** certificados e negociou margens para 87 SKUs
- Atingiu **3,4 milhoes de euros** de faturacao no primeiro ano
- Quota de mercado de **6,2%** no segmento bio em 18 meses

Renegociacao de Contratos - Fornecedores Frescos

Mar. de 2022 – Set. de 2022

Renegociacao anual de condicoes comerciais com 45 fornecedores da area de frescos.

- Obteve melhoria media de **2,1 pontos de margem**
- Garantiu estabilidade de fornecimento para **320 lojas** durante periodo inflacionista

REFERÊNCIAS

Filipe Grilo

Administrador Comercial, Sonae MC
f.grilo@sonae.pt, +351 926 830 147

Ana Marques

Diretora de Compras, Jeronimo Martins

amarques@jeronimomartins.com, +351 914 552 683

ATIVIDADE EXTRACURRICULAR

Membro da APED - Associacao Portuguesa de Empresas de Distribuicao

Jun. de 2019

Participacao em grupos de trabalho sobre sustentabilidade na cadeia de abastecimento alimentar.