

# Tomasz Nowicki

Młodszy Specjalista Eksportu

Gdańsk, Polska | t.nowicki.export@gmail.com | +48 518 742 365 | [linkedin.com/in/tomasznnowicki-export](https://www.linkedin.com/in/tomasznnowicki-export)



Absolwent handlu zagranicznego na Uniwersytecie Gdańskim ze stażem w dziale eksportu producenta mebli. Koordynacja wysyłek do 6 krajów europejskich, przygotowywanie dokumentacji celnej i obsługa klientów zagranicznych w języku angielskim i niemieckim.

## ■ DOŚWIADCZENIE

**Stażysta ds. Eksportu**, Forte S.A., Ostrów Mazowiecka

Cze 2025 – Gru 2025

Staż w dziale eksportu jednego z największych polskich producentów mebli.

- Koordynowałem **45 wysyłek kontenerowych** do klientów w Niemczech, Francji, Holandii, Czechach, Słowacji i Rumunii
- Przygotowywałem **dokumentację celną** (faktury, listy pakunkowe, CMR) dla eksportu o wartości 2,8 mln PLN
- Obsługiwałem korespondencję z **12 klientami zagranicznymi** w języku angielskim i niemieckim
- Wspierałem negocjacje stawek frachtowych z 3 spedytoraми, uzyskując **redukcję kosztów o 8%**

## ■ WYKSZTAŁCENIE

**Stopień i kierunek**, Uniwersytet Gdański, Gdańsk

Paź 2022 – Cze 2025

Praca licencjacka: *Eksport polskich mebli do krajów UE — analiza konkurencyjności* — ocena dobry plus. Średnia ocen: 4,21.

## ■ UMIEJĘTNOŚCI

Dokumentacja celna (CMR, faktura proforma, SAD) • Incoterms 2020 • SAP MM (podstawy) • Microsoft Excel (zaawansowany) • Obsługa klienta B2B • Negocjacje handlowe • Logistyka międzynarodowa • Prawo celne UE (podstawy) • CRM (Salesforce) • Korespondencja handlowa

## ■ JĘZYKI

Polski (ojczysty) • Angielski (C1) • Niemiecki (B2)

## ■ ZAJĘCIE POZALEKCYJNE

**Członek Akademickiego Koła Handlu Zagranicznego UG**

Paź 2023 – Cze 2025

Organizacja wizyty studyjnej w porcie w Gdyni dla 25 studentów. Przygotowanie prezentacji o procedurach celnych.