

# NICOLA SARTORI

## Export Manager

Modena, Italia · n.sartori@gmail.com · +39 335 604 2198 · linkedin.com/in/nicolasartori



Export manager con dieci anni di esperienza nello sviluppo di mercati internazionali per aziende del made in Italy. In Barilla gestisco le esportazioni verso 14 paesi tra Europa, Medio Oriente e Nord Africa con un fatturato export di 32 milioni di euro. Competenze consolidate nella negoziazione con distributori esteri e nella compliance normativa internazionale.

## ESPERIENZA

### Export Manager EMEA, Barilla, Parma

Giu 2020 – Attuale

Responsabile delle esportazioni per 14 mercati nell'area EMEA.

- Fatturato export di **32 milioni di euro** con una crescita media annua del 12%
- Apertura di **3 nuovi mercati** (Arabia Saudita, Emirati Arabi, Marocco) nel biennio 2022-2023
- Negoziazione di contratti quadro con **8 distributori chiave** ottenendo condizioni migliorative del 15%
- Coordinamento con i team logistica e qualita per garantire la conformita a **14 normative nazionali** diverse

### Export Area Manager - Europa, Acetaia Malpighi, Modena

Gen 2017 – Mag 2020

Sviluppo delle vendite di aceto balsamico tradizionale nei mercati europei premium.

- Gestione di **45 clienti** tra importatori e catene gourmet in Germania, Francia e Regno Unito
- Crescita del fatturato export del **35%** in 3 anni, da 2,1 a 2,8 milioni di euro
- Partecipazione a **6 fiere internazionali** all'anno tra cui Anuga e SIAL Paris

### Back Office Export, Ferrero, Alba

Set 2014 – Dic 2016

Gestione operativa degli ordini export per il mercato tedesco e scandinavo.

- Elaborazione di **150 ordini mensili** con un valore medio di 85.000 euro
- Riduzione degli errori di spedizione del **60%** introducendo un sistema di doppia verifica

## ISTRUZIONE

Laurea Magistrale in International Management, Universita Bocconi, Milano

Set 2010 – Lug 2014

Tesi su *strategie di internazionalizzazione delle PMI italiane nel settore agroalimentare*. Voto: 110/110 con lode. Semestre Erasmus presso HEC Paris.

## COMPETENZE

Sviluppo mercati esteri, Negoziazione internazionale, Trade compliance e dogane, Incoterms e contrattualistica export, Gestione distributori esteri, Fiere internazionali, SAP MM/SD, Analisi di mercato, Budget export e forecasting, Microsoft Power BI

## CERTIFICAZIONI

Certified International Trade Professional (CITP), ICC Italia

Mar 2021 – Mar 2024

Corso Export Management, ICE - Agenzia per la promozione all'estero

Gen 2019 – Giu 2019

## LINGUE

Italiano (madrelingua), Inglese (C1), Francese (B2)

## PROGETTI

Apertura mercato Medio Oriente - Barilla

Gen 2022 – Giu 2023

Progetto di ingresso nei mercati GCC con adattamento prodotto e costruzione della rete distributiva.

- Identificazione e contrattualizzazione di **3 distributori** in Arabia Saudita, EAU e Qatar
- Adattamento del packaging per conformita a **certificazione Halal** e normative locali
- Fatturato primo anno: **4,2 milioni di euro**

Rilancio export Europa - Acetaia Malpighi

Mar 2018 – Dic 2019

Ristrutturazione della rete distributiva europea con focus sulla fascia premium.

- Sostituzione di **5 distributori** sottoperformanti con partner a maggior copertura
- Incremento della distribuzione ponderata dal **18% al 31%** nel canale gourmet tedesco

## REFERENZE

**Fabio Garrone**, Direttore Export, Barilla, f.garrone@barilla.com, +39 348 223 6671

**Marta Venturini**, CEO, Acetaia Malpighi, m.venturini@malpighi.it, +39 339 110 4489

## ATTIVITÀ EXTRASCOLASTICHE

Mentore - Programma ICE Start Export

Gen 2023

Affianco piccole aziende agroalimentari italiane nei loro primi passi verso l'esportazione. Seguo 3 aziende all'anno con sessioni mensili di consulenza gratuita.