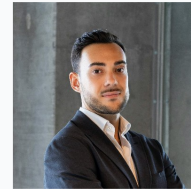


# Davide Montanari

## Agente Commerciale

Verona, Italia · d.montanari@gmail.com · +39 347 881 2034 · linkedin.com/in/davidemontanari

Agente commerciale con sei anni di esperienza nello sviluppo di portafogli clienti nei settori alimentare e beverage. Attualmente gestisco 95 clienti attivi nel Triveneto per Campari Group con un fatturato annuo di 3,2 milioni di euro. Forte orientamento ai risultati con superamento costante degli obiettivi trimestrali.



## ESPERIENZA

### Agente Commerciale - Triveneto, Campari Group, Verona

Gen 2022 – Attuale

Gestione e sviluppo del portafoglio clienti Ho.Re.Ca. e distribuzione per Veneto, Trentino-Alto Adige e Friuli-Venezia Giulia.

- Portafoglio di **95 clienti attivi** tra distributori, enoteche e locali premium
- Fatturato annuo di **3,2 milioni di euro** con crescita del 18% rispetto all'anno precedente
- Inserimento di **28 nuovi clienti** nel 2024 contro un obiettivo di 20
- Organizzazione di **12 eventi di degustazione** con una conversione media del 35% in ordini

### Agente di Commercio Junior, Luxottica, Belluno

Set 2019 – Dic 2021

Vendita della collezione Ray-Ban e Oakley agli ottici indipendenti del Veneto.

- Gestione di **70 punti vendita** con visite programmate ogni 6 settimane
- Raggiunto il **112% del target** nel 2021, secondo miglior risultato dell'area Nord-Est
- Implementazione di corner espositivi in **15 negozi chiave** con aumento vendite del 25%

### Addetto Vendite, MediaWorld, Verona

Mar 2018 – Ago 2019

Vendita assistita nel reparto telefonia e accessori.

- Media di **45.000 euro di vendite mensili**, primo del reparto per 8 mesi su 18
- Tasso di conversione clienti entrati/acquistanti del **32%** contro una media reparto del 21%

## ISTRUZIONE

### Laurea Triennale in Economia Aziendale, Università degli Studi di Verona, Verona

Set 2014 – Feb 2018

Tesi su *strategie di penetrazione commerciale nei mercati Ho.Re.Ca.*. Voto: 101/110.

## COMPETENZE

Sviluppo portafoglio clienti, Vendita consultiva, Negoziazione contrattuale, Gestione territorio, CRM (Salesforce), Organizzazione eventi trade, Analisi KPI commerciali, Presentazioni commerciali, Microsoft Office

## CERTIFICAZIONI

### Iscrizione Ruolo Agenti di Commercio, Camera di Commercio di Verona

Set 2019

## LINGUE

Italiano (madrelingua), Inglese (B2), Tedesco (A2)

## PROGETTI

### Lancio Aperol Spritz Ready-to-Drink - Triveneto

Mar 2023 – Set 2023

Coordinamento del lancio del nuovo formato RTD nella zona di competenza.

- Distribuzione raggiunta in **68 punti vendita** entro i primi 3 mesi
- Organizzazione di **8 serate di lancio** con un totale di 1.200 partecipanti
- Superamento dell'obiettivo di sell-in del **140%**

## REFERENZE

**Andrea Zuliani**, Area Manager Nord-Est, Campari Group, a.zuliani@campari.com, +39 335 778 4562

**Federica Basso**, Sales Manager Italia, Luxottica, f.basso@luxottica.com, +39 342 190 3345

## **ATTIVITÀ EXTRASCOLASTICHE**

---

### **Volontario - Banco Alimentare Verona**

*Gen 2021*

Partecipo alla raccolta e distribuzione di alimenti per famiglie in difficoltà. Coordino un gruppo di 8 volontari ogni sabato mattina presso il magazzino di Verona Sud.