

Lorenzo Ricci

Agente Assicurativo Junior

Torino, Italia · lorenzo.ricci@gmail.com · +39 348 445 6789 · linkedin.com/in/lorenzoricci



Laureato in Economia all'Università degli Studi di Torino con **105/110**. Iscritto alla sezione E del RUI (Registro Unico degli Intermediari) con esperienza di 8 mesi presso Generali Italia dove ho gestito un portafoglio di **85 polizze** e raggiunto il **115% dell'obiettivo di vendita** trimestrale. Specializzato in prodotti vita, danni e previdenza complementare.

ESPERIENZA

Collaboratore di Agenzia, Generali Italia S.p.A. - Agenzia Torino Centro, Torino

Apr 2025 – Dic 2025

Collaborazione presso agenzia Generali con focus su clientela retail e piccole imprese.

- Gestito portafoglio di **85 polizze** tra ramo vita, danni e previdenza complementare
- Raggiunto il **115% dell'obiettivo di vendita** nel terzo trimestre 2025
- Acquisito **32 nuovi clienti** attraverso attività di prospecting e referral
- Tasso di rinnovo polizze del **94%** grazie a consulenza personalizzata e follow-up costante

Stagista Back Office Assicurativo, Reale Mutua Assicurazioni, Torino

Set 2024 – Mar 2025

Stage nel back office sinistri e underwriting.

- Processato **150+ pratiche di sinistro** nel ramo RCA e ramo danni
- Assistito nella valutazione di **40 richieste di polizza** per rischi commerciali
- Ridotto i tempi di liquidazione del **12%** grazie all'ottimizzazione del processo documentale

ISTRUZIONE

Titolo e specializzazione, Università degli Studi di Torino, Torino

Set 2021 – Lug 2024

Voto di laurea: **105/110**. Tesi sul mercato assicurativo italiano e l'impatto della digitalizzazione sulla distribuzione.

- Corsi rilevanti: Economia degli Intermediari Finanziari, Diritto delle Assicurazioni, Marketing dei Servizi Finanziari
- Progetto pratico di simulazione di gestione portafoglio assicurativo con il software PASS

COMPETENZE

Consulenza Assicurativa, Prodotti Vita e Danni, Previdenza Complementare, Analisi dei Bisogni Assicurativi, Normativa IVASS, CRM Salesforce, Tecniche di Vendita Consulenziale, Gestione Portafoglio Clienti, Cross-selling e Up-selling, Prospecting e Referral, Negoziazione, Orientamento al Cliente

CERTIFICAZIONI

Iscrizione RUI Sezione E, IVASS

Mar 2025

Corso IVASS 60 Ore, IVASS

Gen 2025 – Feb 2025

LINGUE

Italiano (madrelingua), Inglese (B2), Francese (B1)

PROGETTI

Campagna Acquisizione Clienti Under 35

Giu 2025 – Set 2025

Progetto di acquisizione clientela giovane per l'agenzia Generali Torino Centro.

- Ideato campagna social su LinkedIn e Instagram raggiungendo **5.000 contatti**
- Convertito **18 lead** in clienti con polizza vita o previdenza complementare
- Generato premi per **45.000 euro** in 3 mesi

REFERENZE

Dott. Massimo Ferraro, Agente Generale, Generali Italia - Agenzia Torino Centro, m.ferraro@agenzie.generalitaly.it, +39 011 543 2109

ATTIVITÀ EXTRACURRICOLARE

Volontario - Educazione Finanziaria nelle Scuole

Mar 2024 – Giu 2024

Progetto di educazione finanziaria per studenti delle scuole superiori di Torino.

- Condotta **6 lezioni** su risparmio, investimenti e assicurazioni a **120 studenti**
- Creato materiale didattico interattivo con quiz e simulazioni