

Niklas Persson

Säljchef

Sveavägen 83, 113 50 Stockholm
niklas.persson@gmail.com
+46 73 234 56 78

18 April 2026

Cecilia Åberg

Microsoft Sweden

Hej Cecilia Åberg,

Jag ansöker om tjänsten som Säljchef på Microsoft Sweden med stort engagemang. Med 9 års erfarenhet av B2B-försäljning inom enterprise-teknik och 4 år som säljchef på Cisco Sweden har jag byggt och lett högpresterande säljteam med konsekvent starka resultat. Under 2024 ledde mitt team om 8 account managers en omsättningstillväxt på 27 % mot föregående år och uppnådde 114 % av kvoten.

Jag är van att arbeta med komplext, konsultativt sälj mot C-level-beslutsfattare och har stängt affärer på upp till 35 MSEK. Jag implementerade en ny pipeline-disciplin baserad på MEDDIC-metodiken som ökade win-raten från 22 % till 34 % och förkortade säljcykeln med i genomsnitt 6 veckor. Jag tar även ett aktivt coachingansvar för att utveckla individerna i mitt team.

Microsofts Copilot och Azure-portfölj är en spännande plattform att sälja in mot den nordiska marknaden. Min erfarenhet av molntjänster, SaaS-affärsmodeller och partnerdriven försäljning gör mig väl rustad att leda ert säljteam mot era tillväxtmål. Jag ser fram emot att diskutera hur jag kan bidra till er framgång.

Med vänliga hälsningar,

Niklas Persson