

Henrik Ostermann

Key Account Manager

Mainzer Landstr. 56, 60325 Frankfurt am Main

h.ostermann@gmail.com

+49 163 7480 2915

23. März 2026

Herr Dr. Tobias Schröder

Merck KGaA

Sehr geehrter Herr Dr. Schröder,

als Key Account Manager mit fünf Jahren Erfahrung im Pharma- und Chemieumfeld bewerbe ich mich bei Merck. In meiner aktuellen Position betreue ich 6 Schlüsselkunden mit einem Gesamtvolumen von 18 Mio. EUR bei einem Frankfurter Spezialchemieunternehmen. Durch Cross-Selling habe ich das Kundenportfolio innerhalb von 18 Monaten um 3,4 Mio. EUR gesteigert.

Mein Ansatz ist die strategische Kundenentwicklung. Ich erstelle Account-Pläne, identifiziere Wachstumspotenziale und baue Beziehungen auf allen Entscheidungsebenen auf. Die Fähigkeit, technische Produkte verständlich zu präsentieren und Verhandlungen ergebnisorientiert zu führen, zeichnet mich aus.

Merck als Science-and-Technology-Unternehmen mit Sitz in Darmstadt bietet mir die Möglichkeit, meine Branchenkenntnisse in einem noch breiteren Produktportfolio einzusetzen. Meine Nähe zum Standort und mein Netzwerk in der Region sind ein Vorteil.

Ich freue mich auf ein persönliches Gespräch.

Mit freundlichen Grüßen,

Henrik Ostermann